



**D2COM**  
COMMERCE ET COMMUNICATION

**VOTRE BOOSTEUR  
DE VENTE**

Développement Commercial  
& Communication

# Développement commercial

- Audits, analyses et conseils
- Élaboration de la stratégie commerciale
- Argumentaires
- Fil rouge de vente
- Upselling & Cross-selling
- Forces de vente supplétives en temps partagé / Prospection commerciale BtoB
- Développement des réseaux et de différentes plateformes numériques
- Accompagnement et suivi de Forces de vente (BtoB, BtoC) en temps partagé
- Préconisation & mise en place d'outils d'aide à la décision
- Management, Accompagnement, Coaching, Analyse et Suivi
- Création de tableaux de suivi d'activité et d'analyse des actions commerciales et ventes

# Communication

Audit, analyses, conseils et préconisations

- Stratégie de communication
- Études, ciblage, positionnement
- Média Planning
- Achat d'espaces, gestion des plateformes

Édition

- Chartes graphique, logos, graphisme
- Catalogues, flyers, affiches, plaquettes
- Stands, présentoirs, PLV, enseignes
- Objets publicitaires
- Communication Digitale
- Sites internet vitrine / marchand
- Emarketing
- Emailing
- Vidéos/Photos

Gestion des réseaux sociaux/Community Management

- BtoB, BtoC, Blogs, Réseaux sociaux (Facebook, Instagram, TikTok, X, LinkedIn...)



# Formations - Interventions

Nous intervenons régulièrement sur nos sujets d'expertise :  
Développement commercial (Fil rouge de vente, découverte, négociation...) Web Marketing (Réseaux sociaux, référencement, communication digitale, e-commerce, marketplace...) Communication (Stratégie de contenu, ciblage/positionnement, composition, image, média planning...) Informatique ( système et réseaux, développement intégration...) Transition numérique, Métiers du numérique, Nouvelles technologies...

- Séminaires
- Conférences
- Formations (Intra/Extra, Professionnelle ou Continue) en écoles ou organismes de formation
- Animations de groupes de travail/réflexion
- Création de tableaux de suivi d'activité et d'analyse des actions commerciales et ventes

## Référencement / SEA / SEO

- Google Ads, Facebook Ads, Waze, LinkedIn...

## Marketing Mobile

- SMSing / Push
- Application IOS et ANDROID

## Digitalisation et animation des points de ventes

- Affichage dynamique
- Solution audio et vidéo favorisant les ventes additionnelles
- Solution de fidélisation
- Solution de jeux/concours
- Web in Store, Hologrammes, Vitrines interactives...

## Evénements

L'évènementiel est la parfaite alchimie entre l'action commerciale et la communication. Nos consultants sont experts pour faire en sorte que vos évènements soient rentables.

- Évènementiel - Journée portes ouvertes - Salons - Lancement
- Organisation, Stand
- Accueil, Animations commerciales
- Animations digitales : Visites immersives, Hologrammes, Vidéo 360, Réalité virtuelle, Réalité augmentée, Murs de LED, Jeux interactifs...
- Street Marketing
- Reportages photos, Reportages vidéos





📍 20 avenue de la Marne  
47520 Le Passage

☎ 05 53 68 93 56

✉ contact@d2com.fr  
🌐 d2com.fr



Enregistrez  
nos coordonnées



Découvrez  
notre site

